



THE QUESTIONNAIRE (แบบสอบถาม)

ROLE (บทบาท)

- คุณทำงานอะไร และอยู่ในตำแหน่งใด

.....
.....
.....

- วิธีการทำงานของคุณเป็นอย่างไร

.....
.....
.....

- ตามปกติแล้ว คุณต้องทำอะไรบ้างในแต่ละวัน

.....
.....
.....

- คุณจำเป็นต้องใช้ทักษะใดบ้างในการทำงาน

.....
.....
.....

GOAL (เป้าหมาย)

- งานที่คุณต้องรับผิดชอบคืออะไร

.....
.....

- อะไรคือความหมายของคำว่าประสบความสำเร็จของคุณ

.....
.....
.....



THE QUESTIONNAIRE (แบบสอบถาม)

CHALLENGES (ความท้าทาย)

- ความท้าทายที่ยิ่งใหญ่ที่สุดของคุณคืออะไร

.....

.....

- คุณคิดว่าจะทำอย่างไร เพื่อเอาชนะความท้าทายเหล่านั้น

.....

.....

COMPANY (บริษัท)

- บริษัทที่คุณทำงานอยู่ ทำเกี่ยวกับด้านใด

.....

.....

- ขนาดของบริษัทของคุณคือเท่าไร (วัดจากรายได้ หรือ จำนวนพนักงาน)

.....

.....

WATERING HOLES

- คุณศึกษาหรือเรียนรู้เกี่ยวกับข้อมูลใหม่ๆ เพื่อไว้ใช้สำหรับงานของคุณอย่างไร

.....

.....

- คุณอ่าน "สื่อสิ่งพิมพ์" หรืออ่าน "สื่ออิเล็กทรอนิกส์"

.....

.....

- Social Network ที่คุณเล่น มีอะไรบ้าง (Facebook/Twitter/Instagram/อื่นๆ)

.....

.....



THE QUESTIONNAIRE (แบบสอบถาม)

PERSONAL BACKGROUND (ประวัติส่วนตัว)

- อายุ ปี
- ครอบครัว (โสด/แต่งงาน/มีลูก)
- การศึกษา

SHOPPING PREFERENCES (สิ่งที่ชอบใช้เวลาซื้อสินค้า)

- เวลาซื้อสินค้า คุณจงเลือกวิธีใดเมื่อต้องการติดต่อกับผู้ขาย พร้อมเหตุผล (เช่น โทรศัพท์, อีเมล, เจอตัวจริง)

.....

.....

.....

- คุณใช้อินเทอร์เน็ตในการค้นหาสินค้าและแหล่งขายสินค้าใช่หรือไม่ ?
ถ้าใช่ คุณค้นหาข้อมูลของสินค้าเหล่านั้นอย่างไร ? โดยใช้เว็บอะไรในการค้นหา (เช่น google)

.....

.....

.....

.....

.....



ติดต่อ บริษัทเรา
เพื่อทำ Buyer Persona ให้ท่านได้

Tel (Office) : 081-550-2580

E-Mail : panita.c@cipher.co.th

(Panita Charoenpongsuk)